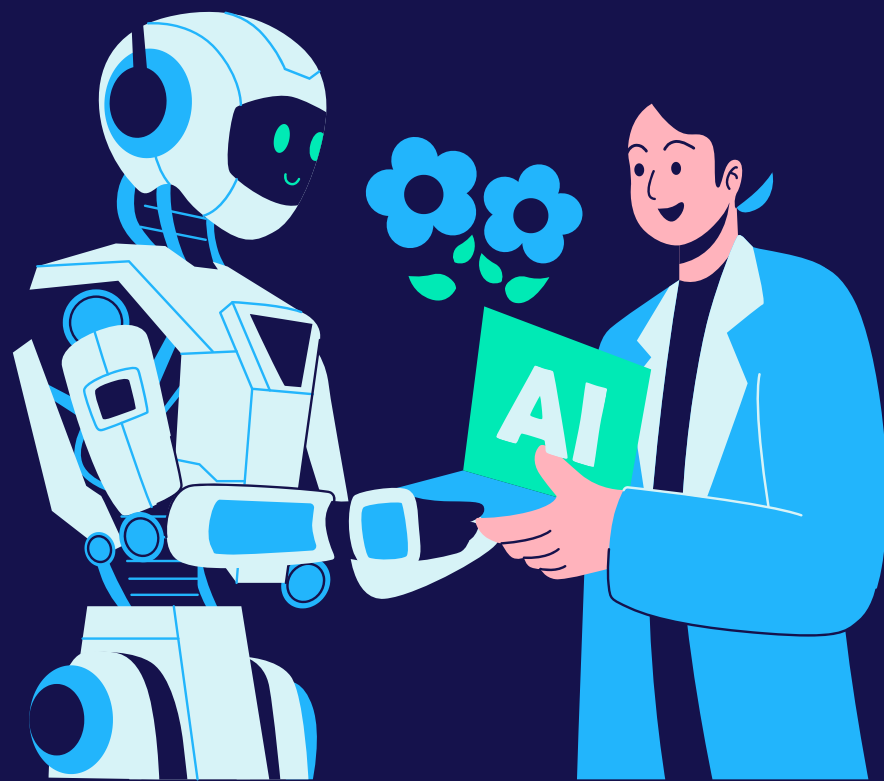


ACCOMPAGNEMENT 100% CONCRET

COMMENT GENERER PLUS DE DEMANDES COMMERCIALES GRÂCE A L'IA ?

Analyse de votre tunnel de vente + automatisation commerciale.

conçu pour les professionnels de
l'événementiel



Une collaboration



LINKEUS

Provence-Alpes-Côte d'Azur



Fédérant plus de 225 professionnels de l'événementiel en région Sud, LINKEUS Provence Alpes Côte d'Azur Convention Bureau concentre ses actions autour de 3 axes

- ✦ Maintenir l'attractivité de la destination en tant que terre d'événements
- ✦ Renforcer la compétitivité de l'offre et des professionnels de l'événementiel
- ✦ Innover et répondre aux défis de demain

Il en découle une double mission de LINKEUS :

- 1 Convention Bureau : promouvoir le territoire et soutenir votre prospection commerciale pour attirer des événements en région Sud
- 2 Accompagnement des professionnels : accompagner l'évolution des métiers et des modes de travail pour stimuler le dynamisme de la filière régionale

Nos priorités

1. Faciliter la transition vers des événements éco-responsables et durables
2. Insuffler une dynamique d'innovation technologique et d'usage pour améliorer l'offre de services
3. Accompagner l'évolution des métiers et des modes de travail dans l'événementiel

Le professionnalisme des acteurs MICE en région est une composante inséparable de la promotion MICE du territoire.

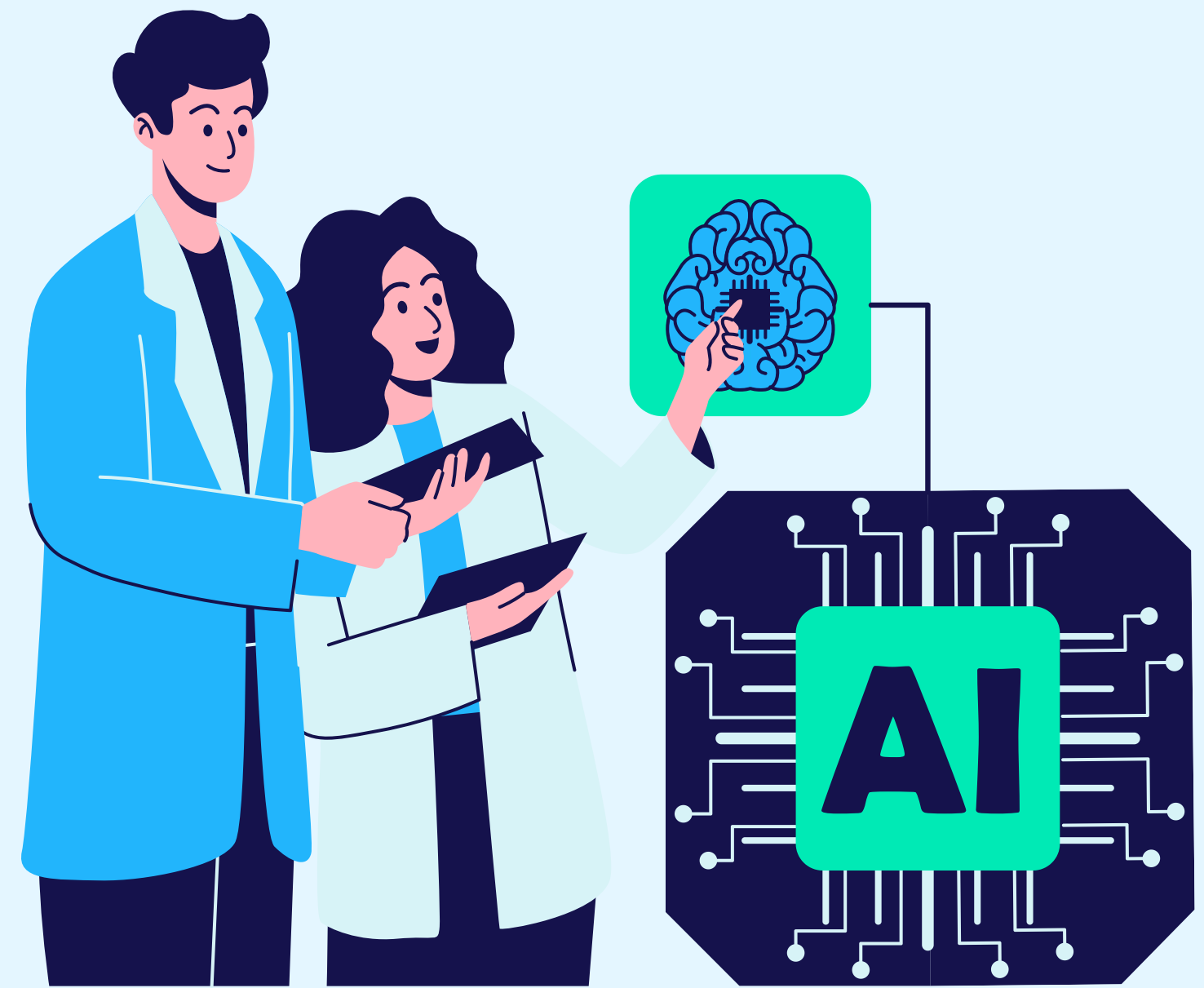
LE CONSTAT

Vous souhaitez améliorer votre prospection et générer des leads

**70%
VEULENT
UTILISER L'IA
POUR
AUGMENTER
LEUR
PRODUCTIVITE**

**73%
DONNENT LA
PRIORITE A LA
PROSPECTION
COMMERCIALE**

**80%
RECHERCHENT
PLUS DE
PRODUCTIVITE
COMMERCIALE
GRACE A L'IA**



Combien d'opportunités commerciales perdez-vous sans le savoir ?

Chaque jour :

des prospects consultent votre site

des organisateurs regardent vos posts LinkedIn

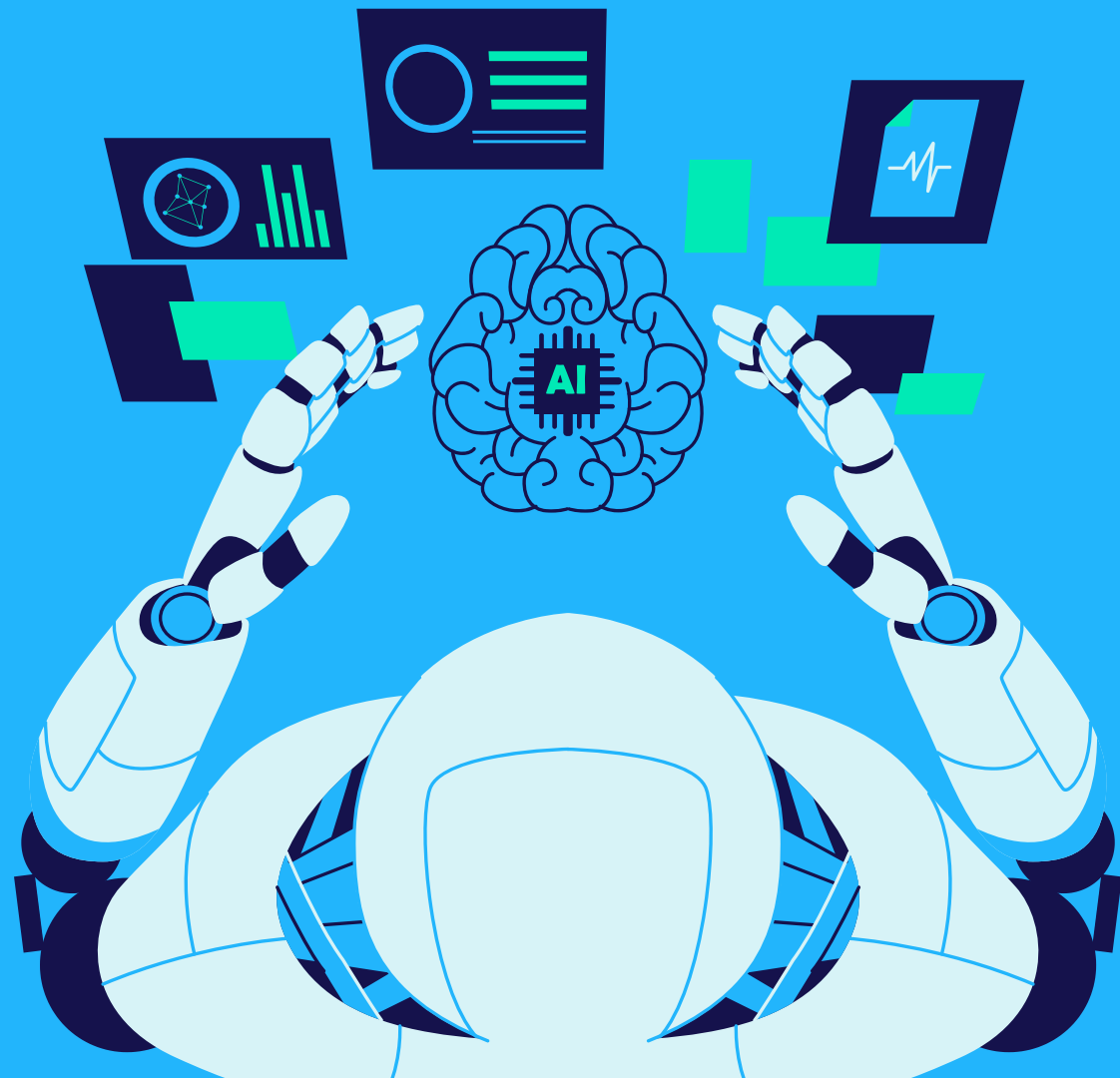
des contacts ouvrent vos emails

des prospects consultent vos brochures

Mais une grande partie ne devient jamais une opportunité commerciale



Pourquoi ?



LE PROBLEME

Le temps commercial est sous pression

Dans le tourisme et l'événementiel, les équipes commerciales doivent :

- répondre aux demandes entrantes
- gérer les événements en cours
- préparer la haute saison
- prospecter de nouveaux clients

Résultat :

- la prospection devient irrégulière
- les relances sont parfois oubliées
- certaines opportunités passent à côté.



LE CONSTAT

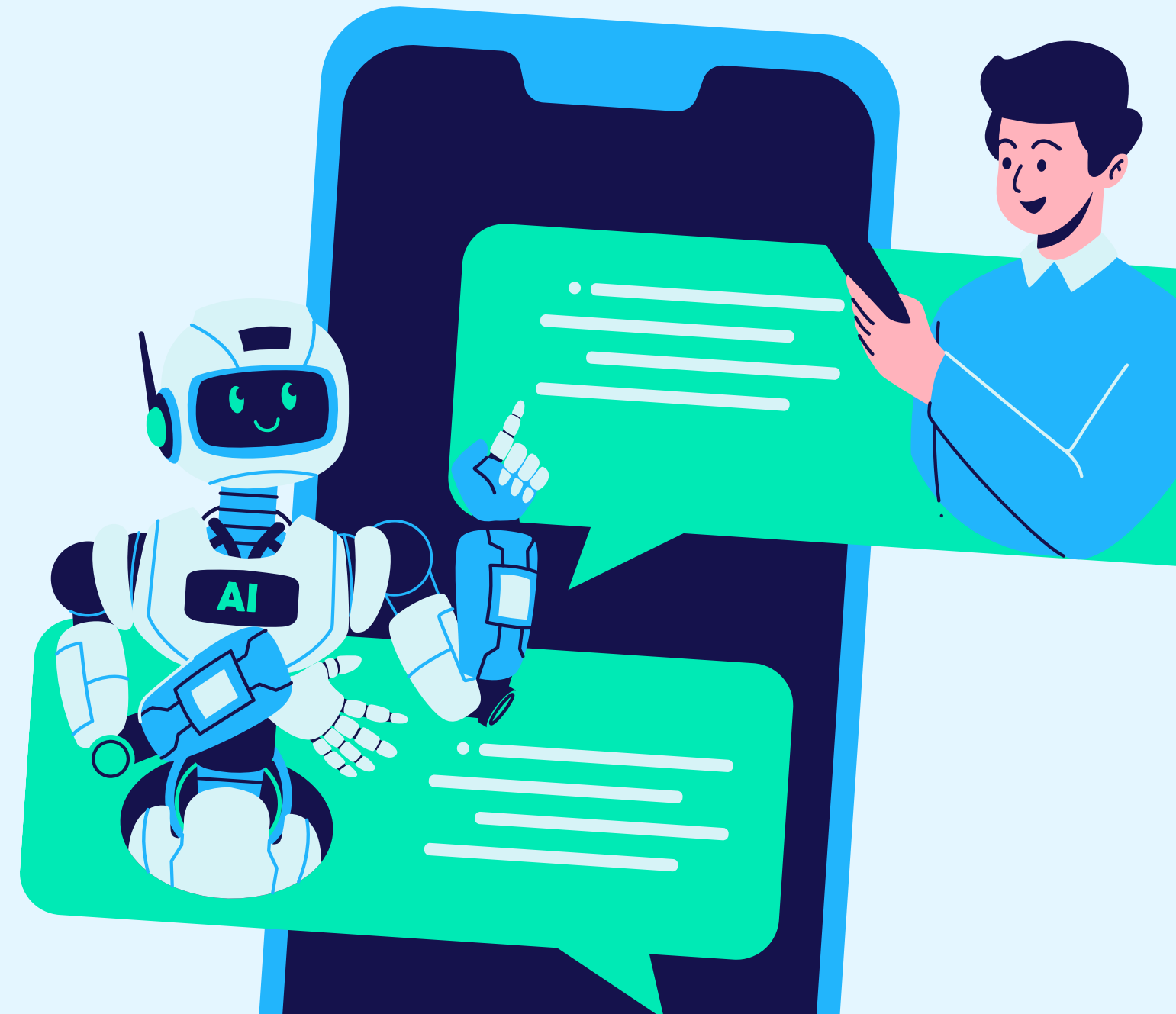
La visibilité digitale n'a jamais été aussi forte

Aujourd'hui, pour générer des leads, vous êtes nombreux à :

- Publier sur LinkedIn et sur les réseaux sociaux
- Investir dans votre communication digitale
- Participer à des salons et des opérations commerciales
- Communiquer régulièrement

Pourtant:

une partie de ces interactions ne se transforme jamais en opportunités commerciales



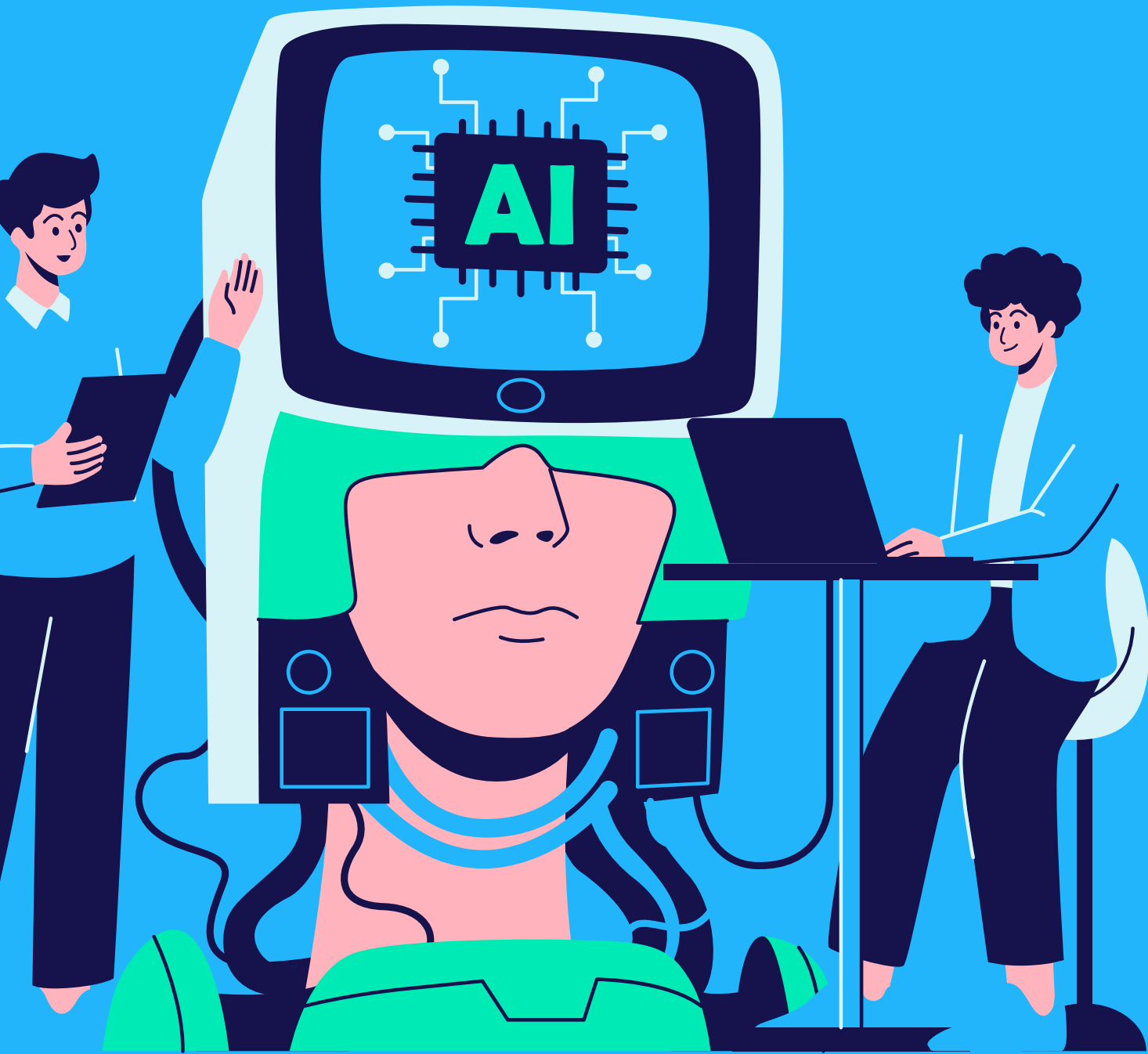
LA VRAIE QUESTION

Votre tunnel de vente fonctionne-t-il vraiment ?

Combien de personnes interagissent avec vous en ligne ?

quelle part de vos interactions digitales génère des prospects ? des clients ?

combien disparaissent faute de relance ?



L'OPPORTUNITÉ

Structurez votre tunnel de vente pour générer plus d'opportunités et améliorer votre conversion

transformez davantage d'interactions en prospects

Qualifiez mieux vos contacts

Automatisez certaines relances

Générez plus d'opportunités commerciales

➡ même lorsque vos équipes sont très sollicitées



Est-ce que cela vous parle ?

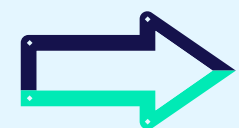
certains prospects disparaissent après un premier échange

vous publiez sur LinkedIn... mais les demandes restent rares

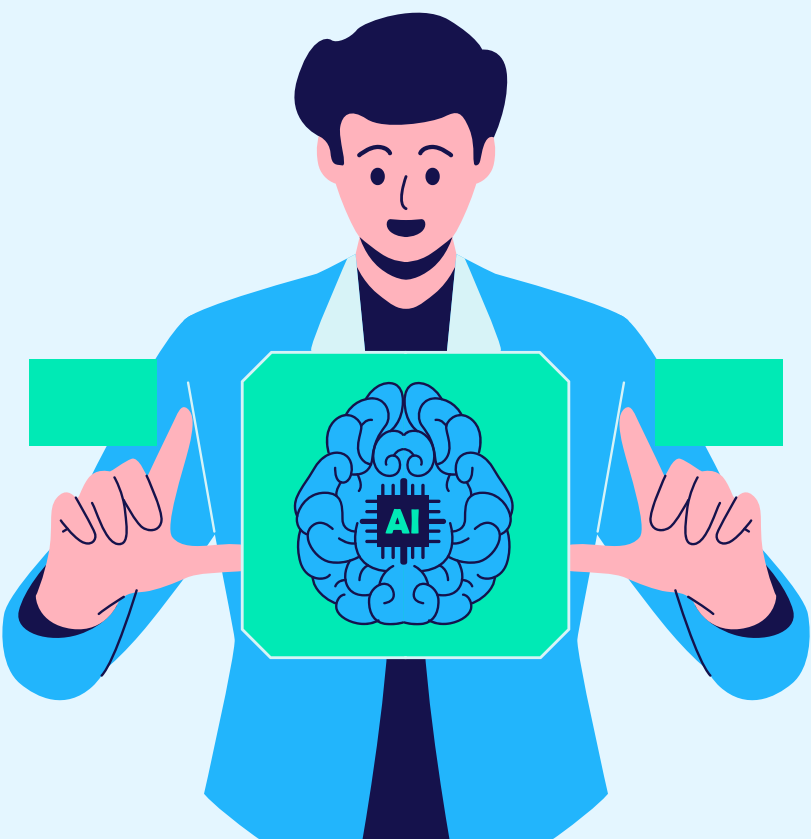
des prospects rencontrés sur des salons ou événements sont jamais relancés

vos équipes commerciales manquent de temps pour relancer

des demandes entrantes qui ne correspondent pas toujours aux cibles prioritaires



Si vous vous reconnaissez dans ces situations, vous avez probablement des opportunités commerciales non exploitées.



CE QUE PERMET L'IA

cibler les bons prospects

personnaliser les messages

automatiser les relances

suivre les conversions



notre proposition 100% sur mesure

Programme d'accompagnement IA

pensé pour les équipes commerciales
d'hôtels, lieux, agences et prestataires

Nous identifions

- les pertes d'opportunités
- les points de friction
- les actions rapides à mettre en place



Quelques exemples

- campagnes LinkedIn ou emailing pour toucher des organisateurs d'événements ciblés
- contenus ou pages dédiées pour capter des demandes entrantes plus qualifiées
- formulaires ou landing pages optimisés pour générer des leads
- scripts d'emails pour relancer automatiquement les prospects après un premier contact
- segmentation de la base de contacts selon les cibles (entreprises, agences, organisateurs d'événements)

L'EXPERT

+10 ans d'expérience

en stratégie digitale, growth marketing et conception de tunnels de vente 360° à haute performance.

Expert IA, data & publicité :

création de stratégies intégrant l'intelligence artificielle pour maximiser le ROI.

Fondateur de CYBER ID

agence digitale azurée à la croisée de la performance humaine et technologique.

Ancien executive producer chez ATARI

avec la direction de projets internationaux à fort impact (The Witcher, Test Drive Unlimited, Alone in the Dark...).

Visionnaire et stratège,

combinant créativité, culture du résultat et maîtrise des écosystèmes tech et innovation.

Entrepreneur et stratège digital



Sébastien Chaudat

CEO - founder

@CYBER ID CYBER ID

CE QUE VOUS OBTENEZ CONCRETEMENT

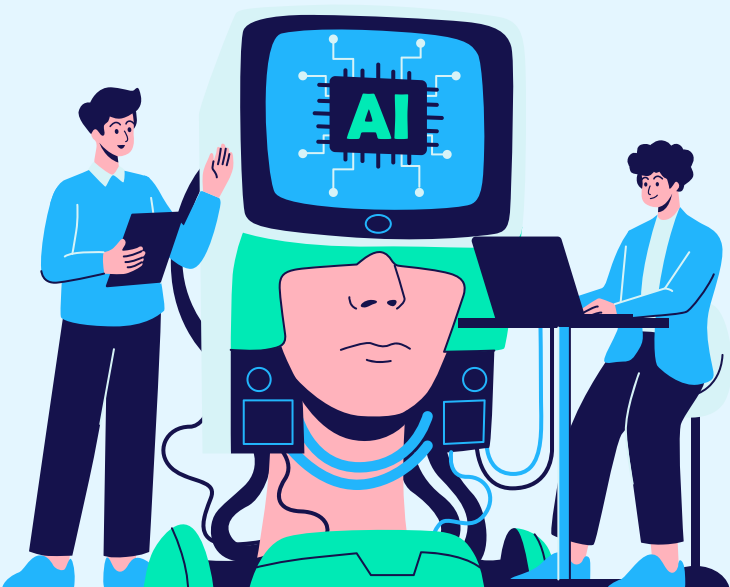
 Diagnostic de votre tunnel de vente

 Segmentation de vos cibles MICE

 Relances automatisées

 Plan d'action commercial

 Scripts d'email et messages automatisés





A VOTRE ÉCOUTE !

CONTACT

Héliéna Brégand
Chef de service
Accompagnement des entreprises

h.bregand@linkeus.fr
06 01 70 17 75

